

DESCRIZIONE AZIENDA

L'azienda nasce dalla determinazione del suo fondatore di sviluppare un'entità commerciale focalizzata sul packaging terziario. L'azienda, in costante crescita, si avvale di un team di esperti e due sedi operative, offrendo una vasta gamma di soluzioni di imballaggio innovative per garantire la protezione e la sicurezza del trasporto delle merci. Con un approccio attento alla sostenibilità. Crea valore dal 2008 per i clienti rispondendo in modo efficace alle diverse necessità del mercato B2B.

MANSIONI:

La risorsa si rapporterà con il Responsabile Commerciale e supporterà la gestione dei clienti, curando comunicazioni e follow-up. Verrà affiancato nell'analizzare i dati di mercato e vendite, e supportato nelle attività giornaliere. Gestirà il CRM aziendale, affiancherà il Responsabile nelle trattative con i clienti. Inoltre, collaborerà con il team marketing per sviluppare strategie di vendita e redigere report sulle performance commerciali.

REQUISITI:

- Ottima dialettica nel comunicare e capacità di interazione con i clienti
- Capacità relazionali e volontà di crescere professionalmente
- Laurea in Economia

POSIZIONE: Commerciale Junior

LUOGO DI LAVORO: Via Papa Giovanni XXIII, 77, 76125 TRANI (BT)

TIPOLOGIA CONTRATTUALE: Tirocinio curriculare / extracurriculare

COME CANDIDARSI

- Inviare **CV** all'indirizzo e-mail: **jobplacement@lum.it** ENTRO 15 giorni dalla pubblicazione
- Inviare CV all'indirizzo e-mail: **jobplacement@lum.it** ENTRO IL 8/04/2025
- **Oggetto** e-mail: "**CANDIDATURA COMMERCIALE JUNIOR RIF N.26**"

ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DI CORSI DI LAUREA
E MASTER LUM