

**POSIZIONE: Commerciale****Descrizione azienda**

Azienda in espansione il cui core business è l'intelligenza artificiale applicata su software, ricerca una figura dal forte spirito commerciale

**Cosa Farai:**

- Individuazione dei canali commerciali più efficaci per espandere la rete di vendita
- Identificazione delle figure decisionali aziendali su cui impostare la strategia di contatto commerciale
- Contattare clienti tramite cold call, sales e-mail, linkedin
- Gestire le attività pre-presentazioni commerciali e demo con i clienti
- Prendere parte al processo di creazione di contenuti per commerciali
- Individuare fiere/eventi di settore a cui partecipare per incrementare la notorietà del brand
- Partecipare al processo di definizione delle attività di marketing

**Requisiti:**

- Laurea o Master in Economia e ingegneria (costituirà titolo preferenziale una tesi di laurea inerente L'intelligenza artificiale)
- Buona conoscenza della lingua **Inglese**
- Ottime capacità relazionali e comunicative
- Attitudine al lavoro di gruppo
- Disponibilità a viaggiare in Italia ed all'estero
- Capacità di scrittura creativa

**Cosa offriamo:**

- Team giovane, dinamico e simpatico (età media <28 anni)
- Lavoro Ibrido (2 giorni in ufficio e 3 giorni da remoto)
- Tirocinio formativo di 6 mesi con successiva possibilità di assunzione
- Indennità di 800 euro mensili
- Formazione in ambito Artificial Intelligence
- Formazione continua per la tua crescita professionale e personale

**Sede:** Bari

Sarà contattata/o direttamente dall'azienda, qualora il suo CV risulti in linea con la posizione.

Ulteriori dettagli verranno forniti in sede di colloquio

**L'eventuale inserimento avverrà nel mese di Febbraio/Marzo**

**Per candidarsi:**

- Inviare il CV all'indirizzo e-mail: [jobplacement@lum.it](mailto:jobplacement@lum.it) **ENTRO IL 14/02/2025;**
- Scrivere nell'oggetto della mail: **"Commerciale 17-25(riservato alla LUM)"**

ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DEI CORSI DI LAUREA E MASTER LUM