



Multinazionale francese leader nel settore delle Risorse umane da oltre 50 anni e riconosciuto protagonista del mercato del lavoro in 16 paesi nel mondo, seleziona per **ampliamento e rafforzamento** del proprio **staff interno** alla filiale di **BARI: JUNIOR SALES ACCOUNT/ COMMERCIALE DI FILIALE**.

La risorsa, riportando direttamente al responsabile del territorio di riferimento, si occuperà di sviluppare il network dei clienti, attivando i canali e gli strumenti opportuni, offrire supporto alle aziende del territorio nell'ambito dei servizi di Synergie, coordinandosi con le risorse della filiale allo scopo di garantire un servizio competente e puntuale.

Il/La nuovo/a collega si occuperà in autonomia di contattare le aziende, agendo in ottica consulenziale nei confronti dei clienti prospect e garantendo il raggiungimento degli obiettivi quantitativi e qualitativi assegnati.

Inoltre curerà l'elaborazione dei preventivi e la predisposizione e negoziazione delle offerte commerciali

Requisiti

Si cercano risorse che abbiano maturato esperienza specifica nella vendita di servizi B2B e siano determinate, orientate all'obiettivo, organizzate, dinamiche, comunicative, che non si spaventino di fronte agli imprevisti, ai ritmi incalzanti e alle sfide quotidiane offerti dal nostro settore.

Laurea in economia o in ambito umanistico.

Altre informazioni

Si offre un percorso di formazione in ingresso e continua, un concreto percorso di crescita personale e professionale, momenti di condivisione e confronto con i colleghi di altre filiali, figure di supporto territoriali, un contesto operativo stimolante e in crescita.

L'attività si svolgerà presso la filiale di BARI e sul territorio di propria pertinenza, dal Lunedì al Venerdì con orario full time (9-13 / 14-18).

La tipologia contrattuale di inserimento e l'inquadramento del/la nuovo/a collega saranno discussi nel corso del processo di selezione.

Per lo svolgimento del ruolo sono previsti benefit.

Per candidarsi:

- Inviare il CV all'indirizzo e-mail: jobplacement@lum.it **ENTRO IL 29/11/2024;**
- Scrivere nell'oggetto della mail: **“CANDIDATURA RIF. 66 JUNIOR SALES ACCOUNT/ COMMERCIALE DI FILIALE”**

ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DEI CORSI DI LAUREA E MASTER LUM

Sarà contattata/o direttamente dall'azienda qualora il suo CV risulti in linea con la posizione.

Ulteriori dettagli verranno forniti in sede di colloquio