

Denominazione	Diritto degli scambi internazionali
Moduli componenti	Direct degli scambi internazionali
Settore scientifico-disciplinare	GIUR-09/A - Diritto internazionale
Anno di corso e semestre di	
erogazione	2° anno Laurea Magistrale – Primo semestre
Lingua di insegnamento	
Carico didattico in crediti formativi	8 CFU
universitari	0 CFU
Numero di ore di attività didattica assistita	48
Docente	Stelio Campanale
	Conoscenza e capacità di comprensione
	Al termine del percorso di studio, lo studente avrà acquisito le conoscenze di base e istituzionali del Diritto degli Scambi Internazionali e, sia pure in generale, dei fattori essenziali di relazione delle intese commerciali e dei conflitti, sempre in tema commerciale, tra Stati o imprese. In particolare, egli avrà acquisito conoscenza dei principi e dei contenuti delle convenzioni internazionali che regolano gli scambi internazionali di beni e servizi e delle finalità del WTO nonché degli accordi, delle regole, dei principi e delle consuetudini applicate tra imprese nel campo del commercio internazionale e delle modalità di gestione e soluzione dei relativi conflitti.
Risultati di apprendimento specifici	Capacità di applicare conoscenza e comprensione Con il bagaglio di conoscenze acquisite, lo studente sarà in grado di comprendere e trasferire ai suoi interlocutori una panoramica dei problemi e delle peculiarità insiti negli scambi internazionali di beni e servizi e delle soluzioni che le Organizzazioni internazionali preposte, governative o indipendenti, hanno predisposto a tale scopo. Al termine del percorso di studio, lo studente potrà essere in grado di consigliare e verificare la forma contrattuale più appropriata al caso specifico per favorire l'internazionalizzazione dell'impresa, la validità di uno strumento di pagamento internazionale e/o di una delle modalità di consegna merce con regole INCOTERMS CCI 2020 anche in considerazione degli adempimenti doganali da espletare.
	Autonomia di giudizio Al termine del corso lo studente sarà in grado di valutare quali sono gli strumenti contrattuali a cui una impresa può far ricorso a seconda del tipo di rapporto commerciale che vuole avviare con una controparte straniera e come orientarsi: 1. nella ricerca delle fonti di diritto da cui trarre le regole o le prassi più diffuse da applicare nella "contrattualistica" internazionale; 2. nella scelta dei mezzi di pagamento e di tutela per garantire il buon fine di un contratto di vendita e di un appalto internazionali; 3. nell'individuazione della legge a cui assoggettare il contratto e del foro competente.

	Abilità comunicative
	Attraverso le nozioni teoriche acquisite e gli esempi pratico-operativi fornitigli nel corso delle lezioni, lo studente sarà in grado di comunicare a interlocutori specialisti e non specialisti: informazioni e soluzioni (intero contratto o singoli articoli) in maniera chiara, comprensibile e nel glossario appropriato per la negoziazione e conclusione di intese commerciali internazionali.
Programma	- IL General Agreement on Tariffs and Trade. Il GATS, i TRIPS L'Organizzazione mondiale del commercio: la WTO Il ruolo dell'UE negli scambi commerciali mondiali Le fonti del diritto del commercio internazionale: norme nazionali, usi e consuetudini, convenzioni internazionali, leggi modello, raccolte di usi diffusi negli scambi internazionali, principi UNIDROIT Lex mercatoria - La negoziazione di un accordo commerciale tra parti straniere. Le lettere di intenti, memorandum of understanding, contratto preliminare La redazione di un contratto internazionale: lingua, individuazione del diritto applicabile alle obbligazioni contrattuali, scelta del Foro e degli strumenti per la risoluzione delle controversie Finalità e utilizzo delle general conditions of sale / general conditions of purchase La compravendita internazionale di beni Mezzi di pagamento internazionale - Strumenti di garanzia del buon fine degli affari Ripartizione dei rischi ed oneri del trasporto. Gli INCOTERMS CCI 2020 e i pertinenti adempimenti doganali I contratti di concessione di vendita, di agenzia e di franchising internazionali.
Tipologie di attività didattiche previste e relative modalità di svolgimento	L'insegnamento, da 8 CFU, sarà strutturato in lezioni di didattica frontale di 3 ore ciascuna in base al calendario accademico. L'attività didattica sarà caratterizzata da lezioni teoriche e da
Criteri di misurazione dell'apprendimento e di attribuzione del voto finale	esercitazioni che avranno ad oggetto l'analisi di format contrattuali. Attribuzione del voto finale in trentesimi. L'attribuzione del voto tra il minimo ed il massimo si basa sui seguenti elementi: risposta a tutte le domande formulate dal docente (stimolo aperto/risposta aperta); completezza della risposta rispetto a quanto riportato nel testo di studio e chiarezza nell'esposizione che evidenzi la padronanza dell'argomento; fluidità nell'esposizione. La mancata risposta e/o gravi lacune ed errori nella risposta a più della metà delle domande formulate comporta il mancato superamento dell'esame.
Propedeuticità	Diritto privato
Materiale didattico utilizzato e materiale didattico consigliato	S. Campanale, Diritto degli scambi internazionali, Giuffrè Francis Lefebvre Editore, 2019. Fac-simili di intese, oggetto del programma di studio.